

Panduan untuk Kisah Kejayaan

Guide for Success Stories

Tujuan dokumen ini adalah untuk menyediakan panduan kepada penyelia-penyelia (pengurus atau penolong pengurus) bagi jenis maklumat yang diperlukan untuk Kisah Kejayaan yang ditemui melalui Pusat Internet 1 Malaysia (PI1M).

The purpose of this document is to provide a guide to the supervisors (manager or assistant manager) on the type of information required in the success stories found through Pusat Internet 1Malaysia (PI1M).

Types of Success Story (please tick (√) one)


- Keusahawanan
- Celik ICT / Komuniti Pintar

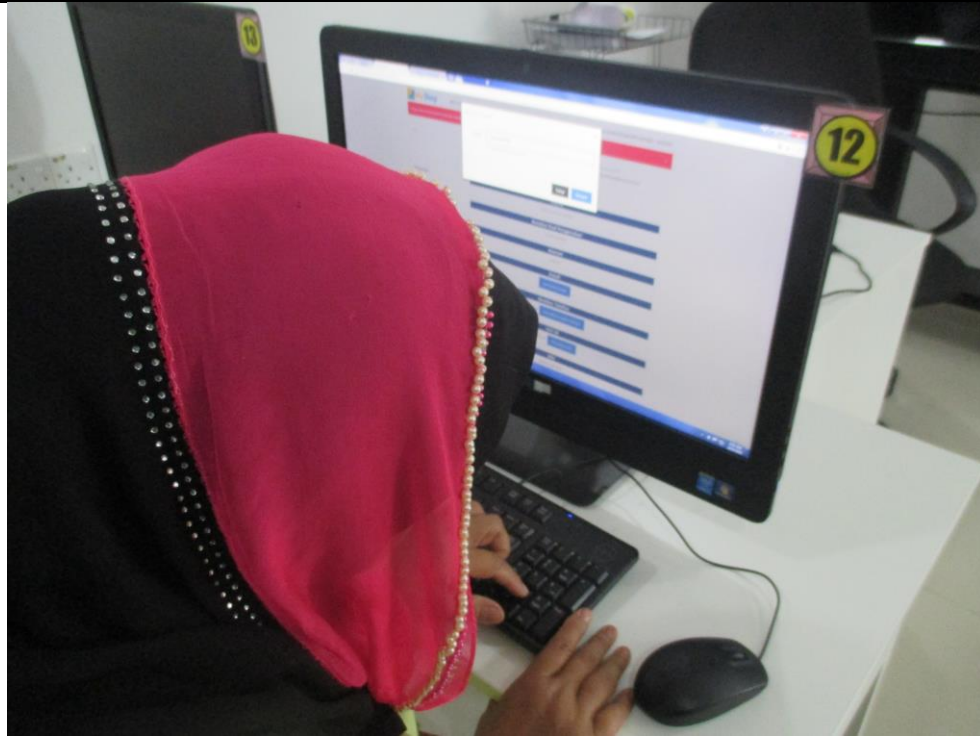
Service Provider (please tick (√) one)

- Telekom Malaysia (TM)
- Celcom
- Maxis
- Digi
- Packet 1 (P1)
- Time
- Redtone
- Danawa

ITEM JENIS	INFORMATION MAKLUMAT			
Maklumat PI1M	Nama PI1M	Bertam		
	Nama Pengurus	Mohd Nizamuddin b. Mat Daud	No. Telefon	0132999468
	Nama Penolong Pengurus	Nur Amirah bt Salleh	No. Telefon	01126374710
	Email			
Lokasi	Daerah	Gua Musang	DUN	Nenggiri
	Mukim	Bertam	Parlimen	Gua Musang
	Negeri	Kelantan		
Maklumat Individu/ Organisasi	Nama	Pn Rohana Shahidin	Umur	51
	Email	Kakna650422085388@gmail.com	No. Telefon	0199902534
	Alamat	Kg Bertam Baru, 18300 Gua Musang, Kelantan	Tahun menjadi Ahli PI1M	28/4,2014 @ 2014

ITEM JENIS	INFORMATION MAKLUMAT
Bentuk perniagaan	Usahawan Katering, Nasi Bungkus Drive Thru & Karipap Putar Sejuk Beku
Kisah kejayaan	<p><u>Latar belakang</u></p> <p>Pn. Rohana mula memasuki dunia perniagaan dengan menjadi tukang masak untuk majlis-majlis. Setelah mendapat sambutan, beliau membuat perniagaan Katering. Beliau juga mendapat tempahan dari kampung-kampung yang berdekatan untuk pelbagai majlis dan keraian. Selepas itu, beliau telah memilih untuk membuat perniagaan menjual nasi kerabu & nasi lemak bungkus “drive thru” yang hanya berharga RM1.50 untuk setiap bungkus pada waktu pagi dan membuat produk sejuk beku iaitu Karipap Putar Frozen. Ia di gelar “drive thru” kerana nasi bungkus yang di jual di gerai di hadapan rumahnya yang sudah siap di bungkus dan pelanggan tidak perlu untuk menunggu seperti yang di jual di gerai-gerai yang lain di kampung ini. Kebanyakan pelanggan beliau adalah dari golongan pelajar sekolah dan ibu bapa termasuk guru-guru yang mana mengejar masa untuk meneruskan tugas harian mereka. Kadang-kadang mereka tidak perlu turun dari kenderaan untuk membeli kerana beliau akan menghantar makanan yang di beli “direct” kepada pelanggan. Perniagaan nasi bungkus ini bermula seawal 6.45 pagi setiap Ahad-Jumaat. Selain dapat meningkatkan ekonomi sendiri, beliau juga dapat membantu rakannya untuk menajana pendapatan dengan menjual kuih-muih di gerainya.</p> <p><u>Sebelum penggunaan ICT/ penglibatan PI1M</u></p> <p>Pendapatan bulanan beliau menghasilkan produk adalah sekitar 50-100 bungkus nasi setiap pagi</p> <p><u>Selepas penggunaan ICT/ penglibatan PI1M</u></p> <p>Dengan mengikuti kelas Keusahawanan yang diadakan di Pusat Internet 1Malaysia Bertam, Pn. Rohana telah mula memasarkan dan mempromosikan produk beliau dengan lebih meluas. Beliau di ajar untuk mempromosikan produk di dalam Dashboard, Facebook & Whatsapp Group dan ini membantu beliau dalam mempertingkatkan lagi jualan dan pendapatan beliau dengan peningkatan jualan sebanyak 100-200 bungkus nasi setiap pagi</p>
Penggunaan PI1M	<p><u>Apa yang dipelajari melalui PI1M</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Mempelajari cara membuat pemasaran online melalui Facebook, Dashboard, Whatsapp Group - Mempelajari Ms. Office bagi memudahkan pengiraan stok produk, pengiraan untung/ rugi, membuat label dan tanda harga - Melihat cara-cara untuk membuat pembungkusan yang mampu menarik pelanggan untuk mencuba & cara-cara menghasilkan serta mengekalkan kebersihan dan kualiti produk di Youtube

ITEM JENIS	INFORMATION MAKLUMAT															
	<p><u>Bagaimana PI1M membantu perkembangan perniagaan/ peningkatan tahap kemahiran ICT</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - PI1M membantu mempromosikan produk dengan mengedit gambar-gambar produk bagi menarik minat pelanggan untuk mencuba - Memberi kelas tambahan melalui cara-cara untuk membuat promosi atau membuat pembungkusan yang boleh menarik minat pelanggan termasuk penjagaan kebersihan premis dan juga produk. 															
Online Platform	<table border="1" data-bbox="349 655 1507 827"> <thead> <tr> <th data-bbox="349 655 540 724">Laman Web</th> <th data-bbox="540 655 1125 724"></th> <th data-bbox="1125 655 1317 724">Blog</th> <th data-bbox="1317 655 1507 724"></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="349 724 540 772">FB</td> <td data-bbox="540 724 1125 772">https://www.facebook.com/rohana.shahidin</td> <td data-bbox="1125 724 1317 772">Instagram</td> <td data-bbox="1317 724 1507 772"></td> </tr> <tr> <td data-bbox="349 772 540 827">Whatsapp</td> <td data-bbox="540 772 1125 827">0132999468</td> <td data-bbox="1125 772 1317 827">Dashboard</td> <td data-bbox="1317 772 1507 827">Myshop</td> </tr> </tbody> </table>				Laman Web		Blog		FB	https://www.facebook.com/rohana.shahidin	Instagram		Whatsapp	0132999468	Dashboard	Myshop
Laman Web		Blog														
FB	https://www.facebook.com/rohana.shahidin	Instagram														
Whatsapp	0132999468	Dashboard	Myshop													
Gambar & Keterangan	<p>i) Bengkel Latihan ICT/ Keusahawan yang dihadiri</p>  <p>Caption : Mengikuti Kelas Keusahawan (Pn. Rohana dibantu petugas untuk membuka akaun email)</p>															

ITEM
JENISINFORMATION
MAKLUMAT

Caption: Memasukkan produk ke dalam myshop@dashboard.pi1m.my

ii) Produk / Hasil Transformasi



Caption : Menjual Nasi Bungkus (6.45 pagi) bersama rakan niaga
Pn Rohana (kanan)

ITEM
JENISINFORMATION
MAKLUMAT

Caption : Tanda Harga & Waktu Perniagaan yang di buat menggunakan Mic.Word untuk rujukan pelanggan

iii) Promosi di Media Sosial

The screenshot shows the MyShop website interface. At the top, there is a search bar and a navigation menu. The main content area displays a product listing for 'Karipap Pusing Sejuk Beku (Frozen)' with a price of RM 1.00. The product details include a category of 'Makanan Basah' and a location of 'Bertam, Kelantan'. The payment options listed are 'Bank Transfer / C.O.D.'. On the right side, there is a 'Penjual' (Seller) profile section with the following information:

- Nama:** Rohana binti Shahidin
- Nombor Telefon:** 0199902534
- Alamat Email:** kakna65042206388@gmail.com
- GST ID:** Tiada GST ID

Below the seller profile, there are buttons for 'Laman Penjual' and 'Hubungi Penjual / Aduan Pengguna'. At the bottom of the page, there are links for 'Maklumat Produk', 'Terma Dan Syarat', and 'Ulasan'. The browser's address bar shows the URL 'https://myshop.p2m.my/products/3698'.

ITEM
JENISINFORMATION
MAKLUMAT

The screenshot displays the MyShop website interface. At the top, there is a navigation bar with links for 'MENU UTAMA / PANDUAN / HUBUNGI KAMI / BAKUL SAYA' and a user greeting 'SELAMAT DATANG NUR AMIRAH BT SALLEH / LOGOUT'. A search bar is present with the text 'Cari...' and a 'Carian' button. Below the search bar, the main content area features a product promotion for 'NASI BUNGKUS DRIVE THRU RM1.50' dated 'Tarikh: 24 Sep 2016'. The product image shows a plate of rice with various toppings. The price 'RM 1.50' is prominently displayed. To the right, a 'Penjual' (Seller) profile is shown with details: Name: Rohana binti Shahidin, Number: 0199902534, Email: kakna650422065388@gmail.com, and GST ID: Tiada GST ID. A 'Laman Penjual' button is visible. The bottom of the page shows a Windows taskbar with the date '25/9/2016' and time '3:27 PM'.

Caption : Promosi Produk dalam myshop@Dashboar.pi1m.my

- iv) Lain-lain (contoh : proses penghasilan produk, penglibatan dalam aktiviti lain, dsb)



ITEM JENIS	INFORMATION MAKLUMAT
	 <p data-bbox="407 1146 1336 1178">Caption : Proses Pembungkusan nasi seawall jam 4.00pagi untuk dijual</p>
<p data-bbox="115 1360 298 1392">Maklumbalas</p>	<p data-bbox="350 1323 1511 1545">Maklumbalas terhadap latihan dan bantuan yang diberikan oleh pihak PI1M Petugas PI1M Bertam banyak membantu beliau dalam meningkatkan pengetahuan dalam dunia perniagaan. Perkenalkan web untuk mempromosikan produk dan mengajar cara-cara mempromosikan produk ke media social dapat meningkatkan lagi sumber pendapatan beliau. Bimbingan tentang cara berkomunikasi dengan pelanggan & rakan kongsi juga dapat membantu beliau untuk meneruskan perniagaan.</p>